



No Steve – **JUST JOBS**

Key Account Manager Switzerland (m/w/d)

Unser Mandant gehört zu einem internationalen pharmazeutischen Konzern. Für den **Schweizer Markt** suchen wir ab sofort in **Vollzeit** einen **Key Account Manager Switzerland (m/w/d) in Festanstellung**

Ihre Gestaltungsmöglichkeiten:

- Verantwortung für die Markteinführung zweier neuer Produkte im Bereich Endokrinologie und Dermatologie
- Betreuung von bestehenden Kunden und Intensivierung der Verkaufsanstrengungen für alle Produkte, welche bereits erfolgreich im Markt etabliert sind
- Kooperation und Hilfestellung an den für den Schweizer Markt verantwortlichen Geschäftsführer der D-A-CH Organisation
- Regelmäßige Analyse von Markt- und Kundendaten, Erstellung einer optimalen Besuchs- und Betreuungsplanung
- Teilnahme und Repräsentation des Unternehmens an Symposien und Kongressen

Das bringen Sie mit:

- Naturwissenschaftliche oder paramedizinische Ausbildung
- Weiterbildung zum zertifizierten Pharmaberater SHQA von Vorteil
- 5 Jahre Pharma-Außendienst Erfahrung im Klinik- und Praxis-Bereich werden vorausgesetzt
- Selbstsicheres und überzeugendes Auftreten beim Kunden
- Unternehmerisches Denken und verkäuferisches Talent
- Sehr gute Deutsch-, Englisch-, und Französischkenntnisse sind ein Muss

Das bieten wir Ihnen an:

- Regelmäßige persönliche Weiterbildung
- Spannende Produkte
- Ein energiegeladenes und internationales Team
- Überdurchschnittliches Gehalt mit Prämien,
- Dienstwagen mit Privatnutzung

Sind Sie Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, inkl. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Jobs@fretwork.de

FRETTWORK network GmbH

Vaalser Str. 259 | Bürohaus westTor | 52074 Aachen | Germany | www.fretwork.de

FRETTWORK[®]
network

IHR ANSPRECHPARTNER



Tom Lankes
Consultant
national/international

MAIL jobs@fretwork.de
TEL +49 (0)2 41/88 80 80 9-2



Xing



LinkedIn